

Vertrieb und ein bisschen Performance Marketing im StartUp (w/m/d)

Vertragsdauer erst einmal 2 Jahre mit 6 Monaten Probezeit

Über uns

WEtell ist ein konsequent nachhaltiger Mobilfunkanbieter aus Freiburg. Wir bieten eine nachhaltige Alternative zum bestehenden Mobilfunkangebot indem wir größten Wert auf Klimaschutz, Datenschutz, Fairness und Transparenz legen.

In Freiburg sind wir ein Team aus insgesamt 12 mega sympathischen Leuten. Nach unserem erfolgreichen Marktstart freuen wir uns über stetiges Kund*innen Wachstum und darüber, dass unsere Community immer weiter wächst. Das wollen wir durch einen starken Vertrieb nach außen unterstützen und ausbauen. Insbesondere benötigen wir Hilfe bei der Akquise von B2B, B2B2C und B2B2B Partnerunternehmen. Du stehst total auf Nachhaltigkeit, findest Weltretten nicht schick sondern mega notwendig und hast darüber hinaus einen moartz Spaß am Verkaufen, dann suchen wir genau dich!

Deine Aufgaben

Darum geht es

- Entwicklung und Durchführung von Vertriebsstrategien zusammen mit dem Team.
- Akquise von Untervertriebspartnern und Kunden im Bereich B2B, B2B2B und B2B2C.
- Anbindung und Betreuung von Untervertriebspartnern
- Performance Analyse von Untervertriebspartnern
- Unterstützung der Untervertriebspartner zur Performance Steigerung und Optimierung des Untervertriebspartnerprogramms.
- Mitarbeit im Bereich Performance Marketing, e-commerce, Social Media, Affiliate-Programme, SEA/SEO
- Monitoring und Reporting von Vertriebsaktivitäten



Und das ist auch wichtig


- Präsentationen von WEtell bei verschiedenen Gelegenheiten (z.B. Messeauftritten)
- Unterstützung in den Marketingbereich z.B. beim Texten, Ausbau und Nachverfolgung von PR-Aktivitäten, Social Media, etc
- Und alles darüber hinaus, was in einem StartUp sonst noch ständig anfällt

Du bringst mit:

- Erfahrung im Bereich Vertrieb
- Abgeschlossenes Studium (Vertrieb, Marketing, BWL, o. Ä.) oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Spaß an Kaltakquise
- Kommunikationsfreude und sehr gutes Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutschkenntnisse und sehr gutes Ausdrucksvermögen in mündlicher und schriftlicher Form
- Freundliches und verbindliches Auftreten
- Eine überzeugende Haltung zu den Themen Nachhaltigkeit, Klimaschutz, Datenschutz und sozialem Strukturwandel
- Empathie, Aufgeschlossenheit und Lösungsorientierung
- Eigenständige, strukturierte und verantwortungsvolle Arbeitsweise
- Kreativität, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Offen Kommunikationsweise
- Interesse bei einer Unternehmensgründung dabei zu sein
- Spaß bei der Arbeit
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Erfahrungen mit e-commerce Tools wie Facebook Business Manager, Google Analytics, Matomo, etc.
- Bereitschaft für gelegentliche Dienstreisen und Wochenendeinsätze

Was bieten wir?

- Mitarbeit in einem dynamischen, netten und engagierten Startup
- Enge Zusammenarbeit mit dem Team
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiraum
- Großes Entwicklungspotential in deiner Stelle und dem Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeit für Homeoffice
- Cooler Arbeitsplatz im Kreativpark-Lokhalle Freiburg
- Jede Woche frisches Bio-Obst
- Coole Team-Workshops
- Gelegenheit zu Fortbildungen im Rahmen der Lokhallen Community



Wir wünschen uns ein diverses Team und ermutigen ausdrücklich Interessent*innen unabhängig von ihrer Herkunft, ihres Geschlechts oder ihrer Geschlechtsidentität, ihrer sexuellen Orientierung, ihrer Religion, einer Behinderung oder des Alters zur Bewerbung.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige und vollständige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung.

Alma Spribille (bewerbung@wetell.de)