



Vertrieb im Jungunternehmen (w/m/d)

*Vertragsdauer erst einmal 2 Jahre mit 6 Monaten Probezeit
Wir freuen uns auf 100% Power, Teilzeit geht aber auch.
Wir freuen uns, wenn du rund um Freiburg lebst. Remote geht aber auch.*

Über uns

WEtell ist der konsequent nachhaltige Mobilfunkanbieter. Dafür legen wir größten Wert auf Klimaschutz, Datenschutz, Fairness und Transparenz.

In Freiburg sind wir ein Team aus mehr als 20 mega sympathischen Leuten. Wir sind seit zweieinhalb Jahren stabil am Markt und freuen uns darüber, dass unsere Community immer weiterwächst. Das wollen wir durch einen starken Vertrieb unterstützen und ausbauen und du sollst uns dabei helfen.

Du findest Weltretten nicht nur schick, sondern mega notwendig und hast darüber hinaus viel Spaß am Verkaufen, dann suchen wir genau dich!

Deine Aufgaben

Darum geht es

Bei uns befindet sich der Vertrieb in kontinuierlicher Weiterentwicklung. Das darfst du mitgestalten. Basierend auf kontinuierlichem Testen, Analysieren und Nachjustieren entwickeln wir immer bessere Vertriebsergebnisse, lernen neue Kanäle kennen und optimieren so unseren Output.

Deine Aufgaben:

- Digitale Direktakquise im B2B Bereich (Über LinkedIn/Mail/...)
- Pflege und Weiterentwicklung von Plattformenauftritten
- Individuelle Angebotserstellung für B2B Kund*innen
- Du organisierst Auftritte auf B2B und B2C Messen & Veranstaltungen, sowie Promoständen und führst diese auch teilw. durch (ggf. inkl. Vorträgen)
- Ordentliche Pflege und Dokumentation aller Leads in zB. einem CRM-Tools
- Auswertung und Analyse deiner Aktivitäten in aussagekräftiger Form
- Weiterentwicklung und Recherche von Vertriebskanälen & Maßnahmen
- Du suchst Ausschreibungen und Kooperationsmöglichkeiten der öffentlichen Hand, karitativer Einrichtungen und Vereinen und schreibst dafür Bewerbungen/Angebote.

Das solltest mitbringen:

- Du hast Erfahrung im Vertrieb und/oder Verkauf
- Und im direkten Kund*innenkontakt.
- Du bringst Eigeninitiative und gleichzeitig Teamfähigkeit mit
- Und du arbeitest selbst organisiert und sorgfältig
- Du bringst Excel-Skills mit
- Und du hast Lust auf werteorientierten Vertrieb (Nachhaltigkeit, GWÖ, Purpose,...)
- Natürlich bist du ausgeprägt kontaktfreudig
- Und du bist bereit für gelegentliche Dienstreisen und Wochenendeinsätze.

Was bieten wir?

- Wir leisten einen direkten und wichtigen Beitrag zur Nachhaltigkeits-transformation von Wirtschaft und Gesellschaft hin zu mehr Klimaschutz, Datenschutz, Fairness und Transparenz. Gemeinsam mit dir.
- Dir bieten wir ein professionelles Umfeld mit guter Einarbeitung, viel Austausch und kontinuierlicher Weiterentwicklung.
- Außerdem leben wir eine wertschätzende und offene Feedbackkultur.
- Du hast die Möglichkeit zwischen Homeoffice und Präsenz relativ frei zu wählen.
- Und wir sind ein innovativer Arbeitgeber. Mit netten Kolleg*innen, toller Arbeitsatmosphäre und einem attraktiven Büro im Kreativpark-Lokhalle, Freiburg.
- Du nimmst an unterschiedlichen Team-Workshops teil, die dich und das Team fördern und wachsen lassen
- Und hast die Möglichkeit, dich im Rahmen der Grünhof Community fortzubilden.
- Wir haben ein faires Gehaltsmodell etabliert: Marktübliche Bezahlung mit einer jährlichen Gehaltssteigerung von 5 %.
- Und eine attraktive Urlaubsregelung mit 30 Tagen Jahresurlaub
- Zusätzlich kannst du bei Hansefit, dem Firmenfitnessverbund, trainieren.
- Und dein neuer Mobilfunkvertrag ist natürlich kostenfrei für dich.
- Und klar – es gibt Bio-Obst.

Wir wünschen uns ein diverses Team und ermutigen ausdrücklich Interessent*innen unabhängig von Herkunft, Geschlecht oder Geschlechtsidentität, von sexueller Orientierung, Religion, einer Behinderung oder des Alters zur Bewerbung.

Wir suchen so schnell wie möglich, aber vor allem eine tolle Person!

Das alles geht dann an:

Alma Spribille: bewerbung@wetell.de

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen findest du auch auf unserer [Website](#) und auf unseren Social-Media-Kanälen: [Instagram](#) || [LinkedIn](#) || [facebook](#)